



es
SOFTWARE

E/Ready

La soluzione gestionale facile,
veloce e completa
per le aziende come la tua!

 TeamSystem®

SETTORI MERCEOLOGICI



Produzione



Servizi



Commercio



Artigiani



Piccole imprese

SERVIZI A SUPPORTO



Di partner
e filiali dirette



Assistenza
telefonica



Consulenza
on site

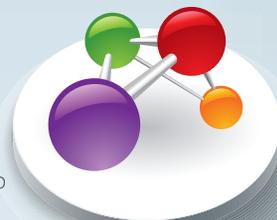


Formazione
(on site, online)

E/Ready

Produzione

E/Ready ti consente di gestire i principali step del processo produttivo



EFFICIENZA

Fornitori

Con **E/Ready** il ciclo passivo è sempre sotto controllo dal punto di vista organizzativo, contabile, finanziario



Internet

Con **E/Ready** è possibile attivare un canale alternativo di vendita dei propri prodotti



ORGANIZZAZIONE

AZIE

Clienti

Con **E/Ready** hai un assistente commerciale sempre a portata di mano



Dipendenti

E/Ready ti consente di verificare e gestire in autonomia le presenze del personale dipendente



TECNOLOGIA



Soluzione modulare e scalabile, client server o cloud



Semplicità di accesso alle funzioni



Autoprofilazione



Sicurezza e protezione dati

Documenti

Con **E/Ready** organizzi e archivi tutti i tuoi documenti



Banche

Con **E/Ready** puoi conoscere la tua liquidità in ogni momento e in ogni luogo



Punti vendita

E/Ready permette di organizzare agevolmente l'attività di vendita al dettaglio



Commercialista

L'offerta **E/Ready**, con i servizi **Network24**, permette di scambiare dati con il proprio commercialista o centro servizi



Agenti

E/Ready mette a disposizione agende comuni per la condivisione delle azioni da fare



RISPARMIO

CONTROLLO

NDA

NETWORK 24

Consente un dialogo semplice e continuo tra le aziende e il commercialista attraverso un sistema di messaggistica dedicato

E/Ready

Tecnologia, esperienza e rapidità al servizio della piccola impresa.

Per sfruttare al meglio ogni opportunità in un mercato sempre più volubile e critico è necessario strutturare la propria impresa nella sua crescita in modo facile, veloce e a costi contenuti. **E/Ready** è un programma semplice e facile da utilizzare, pensato per chi deve essere operativo rapidamente e magari in proprio, senza l'aiuto di tante risorse dedicate. Serve a guidare e controllare i flussi e i processi di tutta l'attività, o di parte di essa, a seconda delle necessità: la copertura funzionale va infatti dal ciclo attivo a quello passivo, dalla contabilità e bilancio alla produzione interna, dalle analisi sull'andamento delle vendite a quelle sulla marginalità, senza tralasciare dati e informazioni sull'azienda e sui suoi flussi finanziari, sviluppo di iniziative commerciali rivolte ai clienti, l'archiviazione documentale e conservazione sostitutiva.

E/Ready deriva dall'esperienza maturata negli anni su un parco di oltre 40.000 clienti da ESA Software.

La tecnologia di **E/Ready** si compone di **moduli sufficientemente standardizzati da garantire la certezza dell'investimento sin dal momento dell'acquisto e il**

raggiungimento della piena operatività in tempi brevi; al tempo stesso, il software consente una ampio margine di autoprofilazione, per impostare il lavoro in linea con le caratteristiche della propria attività.

E/Ready inoltre, si basa inoltre **su un know how ottimizzato già per le innovazioni:** molte componenti strategiche dell'offerta, in ambito vendite, CRM, paghe, homebanking e tesoreria, nonché nei rapporti con consulenti esterni come il proprio commercialista, si integrano con strumenti di analisi, presentano portali dedicati alla consultazione e allo scambio di documenti, sono compatibili con Tablet e Smartphone per il lavoro in mobilità e dialogano con i Social network.

La fase di start up in azienda di **E/Ready** non stravolge l'operatività quotidiana: il software è di facile apprendimento e gli strumenti che 24 ORE Software mette a disposizione del cliente sono molteplici, dall'e-learning alla formazione on site, dai webinar al customer care telefonico, senza tralasciare la copertura territoriale capillare per mezzo di partner/rivenditori, agenti e filiali.

E/Ready è il prodotto adatto alle richieste degli imprenditori che vogliono cogliere velocemente nuove opportunità di business **risparmiando tempo e denaro**: economico, veloce e competitivo, è lo strumento ideale per avviare e gestire tutta l'azienda, o solo alcuni processi, grazie a strumenti e soluzioni moderne e avanzate.

CONTABILITÀ



BANCHE



CONTATTI



PRESENZE



DOCUMENTI



RETAIL



E-COMMERCE



ANALISI VENDITE



PRODUZIONE



Le operazioni quotidiane con E/Ready



La forza di E/Ready è nel cuore, in quella parte dell'applicativo che è di supporto a tutta l'azienda nella gestione e nell'esecuzione delle operazioni quotidiane.

Il centro di E/Ready contiene tutto quello che serve all'azienda, con il vantaggio di poter contare su dati univoci e condivisi e anagrafiche comuni : contabilità, ammortamenti, ritenute, bilancio ma anche preventivi, ordini, ddt, spedizioni, fatture; e poi, emissione effetti, presentazione delle riba e pagamento dei bonifici, versamento dell'IVA e delle ritenute, chiusure di magazzino e di bilancio.

Il software è intuitivo: in poco tempo si è padroni del proprio E/Ready senza troppa fatica. Si ha sempre sotto controllo la situazione di clienti e fornitori e si può verificare in tempo reale la situazione contabile della propria azienda.

Gli automatismi e i collegamenti presenti in E/Ready consentono in ogni momento di accedere alla visualizzazione di un mastrino senza dovere uscire dalla prima nota o dall'estratto conto. La gestione del credito, argomento delicato, può essere tenuta sotto controllo grazie all'apposito modulo che aiuta a gestire incassi e i pagamenti, controllare le partite aperte e tenere traccia degli insoluti e dei solleciti di pagamento. Ma non è solo questo. È anche gestione abbuoni, anticipi, unificazione scadenze e gestione del rischio. Anche il magazzino può essere monitorato, controllando la disponibilità di ogni articolo, verificando le movimentazioni, gestendo l'inventario. Si possono velocizzare le operazioni di carico e scarico mediante l'ausilio dei lettori di codici a barre. E/Ready contiene la parte di gestione aziendale e, allo stesso tempo, permette di evadere gli adempimenti fiscali, in quanto è sempre aggiornato alle ultime normative.

Contabilità



E/Ready centri di costo e commesse:

per non navigare a vista ma con un pieno controllo

La piccola impresa esprime la necessità di strumenti tecnici di controllo che siano da guida per le decisioni e consentano un pieno controllo, tuttavia, per dimensioni e capacità d'investimento non può permettersi di dedicare risorse a tale attività né tanto meno di acquistare ed implementare progetti di gestione e controllo. Oltretutto la piccola impresa presenta generalmente un'organizzazione molto snella dove l'Imprenditore concentra in se stesso tutto il potere decisionale, sia a livello strategico che operativo.

E/Ready con gestione a centri e commesse integrato in tutte le componenti di offerta ha l'obiettivo di creare, partendo dai dati esistenti e rispettando la specificità aziendale, un insieme di strumenti di semplice utilizzo che siano d'ausilio all'imprenditore per:

- Pianificare e controllare i flussi finanziari
- Conoscere il Margine per prodotto e, se possibile, per Mercato

Lavorando sul breve periodo, la soluzione offre un supporto costante alla valutazione del business e alla definizione di obiettivi di budget, pianificando così puntualmente il flusso di entrate e uscite economiche.



Banche



Liquidità e previsioni finanziarie del tuo business sempre sotto controllo

Perché usarlo?

E/Ready Banche fornisce in ogni momento i saldi attuali e previsionali di cassa, allineati con la contabilità del gestionale. Per l'imprenditore che può contare solo su di sé o su risorse limitate per ogni controllo e operazione finanziaria, **E/Ready Banche** è il software che dialoga, semplicemente utilizzando una connessione via browser protetta, con tutte le proprie banche per:

ricevere dati sulla movimentazione dei conti correnti, sia in Euro che in valuta

inviare disposizioni elettroniche di incasso, RiBa, RID, MAV

inviare disposizioni elettroniche di pagamento, bonifici, stipendi, effetti, F24

mantenere i propri archivi RID costantemente e automaticamente allineati

conoscere tempestivamente gli esiti sul portafoglio presentato

Con **E/Ready Banche** si opera con estrema flessibilità, poiché **i dati possono essere consultati anche da mobile, con iPad o Tablet.**

L'applicazione permette una diminuzione dei costi, perché riduce il tempo dedicato alla gestione dei rapporti bancari e toglie le commissioni applicate dalle Banche sulle disposizioni, in quanto veicolate telematicamente. L'utilizzo di questo strumento consente di evitare errori in fase di digitazione dei dati, ricevere tempestivamente le informazioni dagli Istituti di Credito e controllare i propri flussi finanziari.



Principali funzionalità

Rispetto alle numerose soluzioni di Homebanking proposte dalle banche ai propri clienti, **il vantaggio offerto dall'applicativo è quello di avere una Tesoreria integrata con CBI (Corporate Banking Interbancario) e con i gestionali** per:

- gestire i flussi di cassa
- gestire i movimenti previsionali ed effettuare una proiezione saldi per verificare la disponibilità effettiva di ogni conto corrente
- analizzare gli insoluti e realizzare un calcolo previsionale della liquidità oltre che dell'andamento dei crediti
- inserire movimenti ricorrenti, come ad esempio bonifici di stipendi o rate di mutui, e trasformarli in una presentazione da inviare direttamente alla Banca, per l'ottenimento di un fido o di un finanziamento
- fare una spunta automatica fra i movimenti inviati dalle banche e la contabilità, per certificare le registrazioni effettuate o raccogliere eventuali anomalie.

Infine, la soluzione comporta un **investimento iniziale molto contenuto**, sia in termini di costo che di tempo dedicato all'apprendimento, e un costo di gestione distribuito mese per mese paragonabile al costo di **gestione di un solo conto corrente bancario.**



Il tuo assistente commerciale sempre a portata di mano

Perchè usarlo?

E/Ready Contatti è un software semplice e immediato per gestire i rapporti con i clienti, dal contatto iniziale alla vendita, condividendo tutte le informazioni secondo la logica del CRM (Customer Relationship Management). Consente di monitorare i comportamenti della clientela per conoscerla al meglio, prevederne le nuove necessità, mantenere viva nel cliente l'attenzione per l'azienda, e viceversa.

E/Ready Contatti guida in modo semplice e lineare tutta l'azione commerciale, dalla raccolta lead, all'assegnazione dei prospect, alla gestione dell'iter della trattativa: contatto, visita commerciale, presentazione tecnica, invio documentazione.

Grazie all'applicativo la forza vendita lavora con metodo, razionalizzando il proprio tempo; la gestione delle agende personali e di gruppo, la gestione delle anagrafiche clienti, l'impostazione di alert specifici per le attività programmate, aumentando le performance aziendali e la qualità dei processi.

La possibilità di redigere e inviare anche e-mail personalizzate o semplici newsletter, permette di mantenere vivo il contatto con il cliente, in modo efficiente, economico e misurabile nei risultati.

Principali funzionalità

Gestione anagrafiche: l'home page del programma si apre con la lista delle anagrafiche e delle attività da svolgere. Si può importare in anagrafica un numero illimitato di nominativi, profilabili a piacere con la possibilità di interfacciarsi anche con Google Maps per una corretta geolocalizzazione. I nominativi possono essere trovati tramite un motore di ricerca interno. Ad essi è abbinata la sintesi degli eventi o delle azioni, comprese quelle dell'area amministrativa del gestionale.

E/Ready Contatti si integra infatti con l'ERP aziendale per sfruttare tutte le informazioni esistenti. Sempre in home page, è possibile spostarsi agevolmente dentro alle agende o alla posta elettronica.

Organizzazione e condivisione: **E/Ready Contatti** mette a disposizione agende comuni per la condivisione delle azioni da fare anche da parte di gruppi di lavoro. È possibile inserire alert specifici per tipologie di appuntamenti e gestire centralmente le attività con invio di notifiche di aggiornamento alla forza vendita.

Comunicazione interna ed esterna: con **E/Ready Contatti** è garantita sia la comunicazione tra operatori aziendali grazie ad una chat riservata agli utenti del programma, sia l'invio di mail, sms e semplici newsletter ai clienti, a partire anche da modelli preimpostati e con la possibilità di allegare documenti in automatico.

Posta elettronica, gestione documenti e interazioni: all'interno dell'applicativo è presente una funzione di Posta elettronica integrata con Microsoft Exchange e dotata delle stesse funzionalità di Outlook ma predisposta anche per i servizi fax, invio sms e newsletter a partire dal database di **E/Ready Contatti**.

La documentazione in entrata o in uscita è archiviabile automaticamente, stabilendo a piacere i criteri di archiviazione. Il repository è web; la condivisione dei documenti è garantita in base ai diritti degli utenti. La consultazione avviene tramite l'esplorazione risorse ed è possibile impostare query di risposta del tipo "Dammi informazioni su ... , Dammi allegati di ...".

Integrazione con sistemi VOIP: **E/Ready Contatti** si integra con i sistemi VoIP di telecomunicazione aziendale rendendo possibile telefonare con Internet e persino impostare un centralino web delle chiamate aziendali con conseguente risparmio sui costi di struttura. Già a partire dall'anagrafica è possibile collegarsi direttamente al cliente.

Controlla e gestisci direttamente le presenze di personale dipendente e collaboratori

Presenze



Perchè usarlo?

E/Ready Presenze è un'applicazione on-line che permette la rilevazione, il controllo e la gestione delle presenze del personale dipendente e dei propri collaboratori.

Da un lato controlla e qualifica le ore lavorate e fornisce informazioni a chi deve elaborare le paghe; dall'altro i dati acquisiti possono essere attribuiti ai rispettivi centri di costo aziendali e dare informazioni utili sul modo migliore di allocare le risorse di personale.

Per utilizzare **E/Ready Presenze non servono competenze specifiche in materia di gestione del personale**: in tutta autonomia l'utente è in grado di raccogliere le informazioni di inizio e fine attività (timbrature e causali), di qualificare le ore del mese dei propri dipendenti, ottenere dati statistici di assenteismo e fornire al proprio consulente i dati utili per le elaborazioni delle paghe.

Una volta ricevute le credenziali di accesso al portale, **l'utente è operativo in pochi minuti**. Tramite un'interfaccia semplice e guidata è in grado di inserire i dati anagrafici dei dipendenti e collaboratori e configura i vari profili di orari attesi utilizzando i numerosi modelli a sua disposizione. A questo punto il sistema è già avviato e dipendenti e collaboratori possono iniziare a timbrare tramite lettori di badge fissi e in mobilità.

Per ogni dipendente/collaboratore o nel complesso **si possono verificare** le presenze e assenze del giorno o di giorni precedenti, la statistica di assenteismo, il totale delle ore di presenze, ferie e straordinari del mese e questo il datore di lavoro lo può fare anche con Smartphone e Tablet perché l'applicazione è fruibile in mobilità.

Principali funzionalità

- Semplicità di creazione dei profili di "orario atteso" del dipendente, scegliendo dai numerosi modelli preimpostati
- Possibilità da parte dei dipendenti e collaboratori di segnalare inizio e fine lavoro attraverso un'apposita applicazione web o tramite il lettore di Badge
- Rilevazione del tempo impiegato su una determinate attività
- Verifica dei presenti/assenti a una determinata data e ora
- Possibilità da parte dei dipendenti e collaboratori di segnalare inizio e fine lavoro attraverso un'apposita applicazione web o tramite il lettore di Badge
- Calcolo automatico di ore Ordinarie, Straordinarie, Festività, ecc.
- Giustificazione di ritardi o uscite anticipate
- Export dati verso soluzioni Paghe; sono supportati oltre 30 tracciati di software Paghe



Perchè usarlo?

All'interno delle imprese e fra le imprese stesse circolano documenti e informazioni che rappresentano un patrimonio importante ma difficile da organizzare, condividere e rintracciare. Questi documenti devono arrivare ai diretti interessati con la certezza che siano stati presi in carico e, quando previsto, che siano divulgati e resi disponibili alle persone o uffici coinvolti.

E/Ready Documenti archivia in modo semplice e automatico **tutti i documenti che arrivano dal gestionale: ordini, bolle, fatture, schede tecniche, inventari** possono, con una semplice operazione, essere archiviati e indicizzati su una scrivania virtuale perfettamente organizzata e personalizzata, anche attraverso l'utilizzo di griglie e di filtri.

Le fatture del giorno, gli ordini da verificare, i documenti di un cliente, i contratti dell'azienda sono solo alcuni esempi delle archiviazioni che si possono ottenere a partire dal filesystem. L'informazione di cui si ha bisogno può essere quindi reperita in tempo reale rendendo l'azienda molto efficiente agli occhi di qualsiasi interlocutore esterno.

Un apposito "portale documenti" permette di accedere alla informazioni anche da parte di soggetti esterni all'organizzazione, ma abilitati; un agente o un rivenditore ad esempio, può effettuare una verifica immediata di una spedizione, di una statistica, di un insoluto.

L'archiviazione è anche **il primo passo verso la Conservazione Sostitutiva dei documenti**. L'introduzione del tema della Fatturazione Elettronica obbligherà nel breve periodo le aziende a dotarsi di un sistema di archiviazione documentale elettronica ed **E/Ready Documenti** è il software adatto a questo scopo.

Organizza e archivia i tuoi documenti



Principali funzionalità

- **Archiviazione massiva di alcune categorie di documenti**, ad esempio, di tutte le fatture. I documenti che arrivano dal gestionale sono **corredati di indici/criteri di ricerca predefiniti** per una ricerca rapida e veloce del doc. L'archiviazione automatica tiene conto delle relazioni tra i singoli documenti
- **Integrazione con Outlook** e acquisizione tramite scanner di documenti esterni da importare nel filesystem
- **Un apposito modulo, detto CMS**, permette di condividere informazioni anche con personale esterno all'azienda (clienti, fornitori, professionisti) abilitato in base a determinate regole di consultazione.

Per la gestione di attività di vendita al dettaglio e per i retailer che hanno voglia di crescere

Retail



Perchè usarlo

E/Ready Retail è il software composto da Front Office e Back Office che consente al negozio di effettuare tutte le attività di cassa e quelle di servizio o amministrative, in collegamento o meno con una sede centrale. È la soluzione ideale per gestire ogni tipologia di punto vendita, da un singolo negozio, a piccoli franchisee, corner shop, ma anche catene di negozi, franchising network, reti multimarca, superstore del comparto GDO.

Grazie alla totale eterogeneità nell'interfacciamento con registratori di cassa e con le apparecchiature POS presenti sul mercato, **E/Ready Retail** non ha alcun vincolo hardware. La centralità dei dati è sempre garantita. È possibile monitorare il venduto e visualizzare report dettagliati accedendo all'area riservata di controllo e reportistica, anche da dispositivi mobile.

Con fidelity card e buoni sconto si possono gestire promozioni e prevedere sconti sui prodotti, impostando così campagne di fidelizzazione dei clienti.



Principali funzionalità

FRONT END - Punto Cassa

Dal punto cassa, supportati dalla tecnologia touch, è possibile effettuare diverse operazioni: dall'emissione di uno scontrino o di una fattura, alla stampa delle variazioni, alla resocontazione di cassa, alla visualizzazione delle esistenze, alla gestione delle promozioni e della raccolta punti con fidelity card. Ogni punto cassa è indipendente rispetto agli altri presenti nella barriera casse.

BACK OFFICE ed eventuale collegamento con la sede centrale

Dalla postazione è possibile effettuare operazioni come: fatture immediate e accompagnatorie, creazione o controllo di impegni cliente, compilazione buoni di consegna, creazione di ordini verso la sede o verso fornitori, attività di inventario, evasione impegni, in collegamento o meno con una sede centrale. In mancanza di connettività, tutte le operazioni possono essere effettuate ugualmente in completa autonomia, con allineamento delle attività con l'eventuale Back Office centrale in tempo reale, al ripristino della connettività, 24 ore su 24.



Attivare un canale alternativo di vendita dei propri prodotti

Principali funzionalità

E/Ready e-commerce è uno strumento flessibile, che consente di gestire molteplici funzionalità e di creare uno shop on line a misura di azienda. E' disponibile in tre differenti configurazioni: SHOW ROOM; BUSINESS TO CONSUMER; BUSINESS TO BUSINESS.

SHOW ROOM

Adatta per fornire ai propri clienti un catalogo comprensivo di foto, immagini, descrizioni dei prodotti, possibilità di registrarsi, richiedere un contatto e lasciare un commento. Questa configurazione è il primo passo per dare visibilità all'azienda senza dover gestire transazioni online. La possibilità di scegliere tra modelli predefiniti permette all'azienda di iniziare velocemente la fase di start up.

BUSINESS TO CONSUMER

Ideale per le aziende che desiderano mettere online la propria offerta e gestire anche le transazioni commerciali in modo semplice ed efficace. La configurazione è integrata con il gestionale **E/Ready** ogni ordine caricato dal cliente sulla piattaforma e-commerce è visibile e gestibile con il sistema gestionale interno all'azienda. Una soluzione aziendale a tutto tondo, che permette di pubblicare ogni promozione, proposta, novità di lancio, cioè tutto ciò che riguarda le offerte e comunicazioni commerciali nei confronti del cliente, con un forte approccio integrato. L'e-commerce B2C consente di gestire in modo semplice anche i pagamenti sul Web.

BUSINESS TO BUSINESS

La soluzione ideale per produttori, grossisti o rivenditori, che ricevono ordini via web da altre imprese e che hanno necessità di automatizzare le procedure commerciali e amministrative. Utilizzare il web porta considerevoli benefici in termini di risparmio tempo e costi. La forte integrazione con il gestionale, garantisce sicurezza e riservatezza del dato, politiche commerciali personalizzate, automatizzazione del processo degli ordini. Attraverso le "Condizioni generali di Acquisto" si definiscono tutte le regole che gestiscono le transazioni economiche e di consegna, riducendo il margine di errore e aumentando l'efficienza aziendale.

Il cliente/azienda accede con una password ad un'area riservata, dove trova prezzi e offerte personalizzati; inserisce i prodotti che intende acquistare nel suo carrello e invia l'ordine. Quest'area si presta per poter proporre al proprio cliente abituale articoli o servizi in qualche modo collegati con la scelta iniziale, aumentando quindi il cross-selling, e permette anche di arricchire l'offerta proponendo "novità" o catturando l'attenzione sui "più venduti".

Nei confronti di un cliente abituale, automaticamente il sistema applica le clausole concordate nelle "condizioni generali di acquisto" definite dalle parti nel primo contratto, cosicché le condizioni di pagamento, di spedizione e di scontistica saranno precompilate a partire dal primo acquisto in avanti. Attraverso l'attivazione del MODULO AGENTE, anche i propri agenti possono fare ordini on line presso il cliente collegandosi con il proprio pc sulla piattaforma B2B. Infine, su queste basi, l'azienda ottiene un quadro chiaro dei volumi di vendita gestiti e può pensare ad idonee politiche di riassortimento.

Perchè usarlo?

E/Ready e-commerce è la soluzione ideale per le aziende che desiderano vendere on-line come canale primario o attivare un canale alternativo di vendita dei propri prodotti.

Grazie all'e-commerce, le aziende mettono a disposizione dei propri clienti un catalogo comprensivo di foto, immagini, descrizione dei prodotti in vendita, possibilità di registrarsi e richiedere un contatto, senza dover gestire transazioni. Ideale per produttori, grossisti o rivenditori, che vogliono ricevere ordini via web da altre imprese e che desiderano ottimizzare le procedure commerciali ed amministrative.

Lo strumento permette la raccolta degli ordini dell'agente, ed è anche dotato di strumenti di marketing, come vetrina, banner e promozioni per invogliare il cliente all'acquisto. È integrato con i social network, strumenti di analisi come Google Analytics e i suoi contenuti sono fruibili anche attraverso Smartphone e Tablet.

Analisi vendite



Controlla la strategia di vendita

Perchè usarlo?

E/Ready Analisi Vendite è uno strumento per analizzare i dati di vendita. Prendendo i movimenti dal gestionale, li elabora attraverso metodologie consolidate e fornisce informazioni a supporto delle strategie future. Prezioso per tutte le persone coinvolte nel processo di vendita, si rivolge ad Agenti, Venditori, Personale Commerciale, Responsabili di Business Unit, Responsabili Commerciali, Controller, Direttori Vendita, Direttori Generali, Imprenditori. Ma anche Consulenti, Commercialisti che svolgano servizi alle Imprese.

E/Ready Analisi Vendite si pone tre domande: come stiamo andando? perché? cosa possiamo fare per migliorare? E attraverso l'analisi dello scenario competitivo, cerca le informazioni che inducano azioni di miglioramento. "Scavare" nei dati, per capire, è semplice con **E/Ready!** L'approccio metodologico è autorevole e la rappresentazione grafica dei risultati è sempre appropriata alla comprensione e memorizzazione dell'informazione.

Principali funzionalità

E/Ready Analisi Vendite è collegato al software gestionale, per un'analisi delle vendite semplice, veloce e soprattutto "guidata".

Il programma riconduce i dati di vendita ad un ambiente di analisi semplice e intuitivo: la consultazione delle informazioni avviene attraverso **cruscotti, pivot, report e grafici di facile lettura**. Modelli di analisi predefiniti permettono navigazioni in drill down, cioè per approfondimenti successivi, per avere una lettura puntuale degli andamenti strategici.

Si parte da cruscotti sull'andamento del mercato e sulla sua composizione, all'analisi di competitività del portafoglio affari consolidato: la varianza sul fatturato, le componenti di mercato "nuovo", il livello di "innovazione", sino all'analisi degli scostamenti legati alle variabili di mercato (mix, prezzo, q.tà), l'analisi degli scostamenti su dimensioni correlate fra loro, l'analisi per eccezioni (tutto tranne), la rappresentazione geografica delle informazioni su "dove" vendiamo, i report personalizzabili sui dati dinamici del cubo Olap.

E/Ready produzione:

Informatizzare la produzione per **salvaguardare esperienza e competitività** sul mercato

Perchè usarlo?

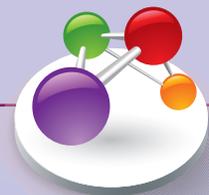
Le aziende che restano competitive sul mercato anche nei momenti di crescita lenta lo devono non soltanto all'eccellenza delle proprie produzioni ma anche ai vantaggi di una buona organizzazione. **E/Ready Produzione** è il software che consente all'azienda manifatturiera di gestire i principali step del suo processo produttivo.

A partire dal ricevimento di un impegno cliente, per esempio, vengono automatizzati i processi di emissione ordini sia di acquisto che di produzione e di conto lavoro e in ogni momento è possibile:

- conoscere le attività completate e quelle in pending, la capacità produttiva disponibile e le attività in carico ad ogni addetto;
- avere una situazione aggiornata del magazzino e/o della produzione di semilavorati già al netto degli impegni, e valutare se procedere o meno a nuovi approvvigionamenti;
- monitorare le criticità.

In tal modo l'attività principale e le attività di contorno alla produzione possono procedere insieme e senza interruzioni.

Produzione



Le principali funzionalità di E/Ready Produzione sono:

Definizione delle distinte base e dei cicli di lavoro

È il primo step della procedura: consiste nella "progettazione" del prodotto, attraverso la definizione dei componenti da utilizzare e delle fasi di lavorazione da realizzare.

Approvvigionamento dei materiali, grazie al motore MRP

Sia che si tratti di produzioni standard che di produzioni personalizzate, su commessa o per il magazzino, il sistema MRP mette l'azienda nelle condizioni di avere in tempo reale tutte le informazioni relative ai fabbisogni, cioè, cosa produrre, acquistare o demandare a terzi, in quali date e in quali quantità.

Analisi del carico dei centri di lavoro

Attraverso un Gantt degli ordini di lavoro è possibile ottimizzare la sequenza produttiva, tenendo conto delle date di consegna previste e della capacità produttiva disponibile sui centri di lavoro

Raccolta dati a consuntivo

Con e/ready produzione tutte le attività possono essere registrate in real time. Lo step conclusivo del processo prevede la consuntivazione dei tempi di lavorazione e della quantità prodotte.

Analisi scostamenti tra preventivi e consuntivi

È possibile tenere monitorati, anche in work in progress, gli stati di avanzamento della commessa ed avere in ogni momento una dettagliata analisi di confronto tra preventivi e consuntivi (quantità prodotte, tempi, costi) per conoscere criticità ed inefficienze ed intraprendere tempestivamente azioni correttive



INFOWARE SRL



www.infoware-mi.it

Tel. 02 67 00 760

info@infoware-mi.it

TSS S.p.A.

Società soggetta
a direzione e coordinamento
di TeamSystem SpA

Sede amministrativa:
via A. Draghi 39 - 47924 Rimini

Le informazioni contenute in questo documento sono corrette alla data di pubblicazione;
tuttavia sono passibili di modifiche nel tempo. 24 ORE Software si scusa anticipatamente per eventuali inesattezze e/o errori.